**X FORO DE INVERSIÓN MADRID EMPRENDE**

RESUMEN EJECUTIVO

PROPUESTA DE INVERSIÓN

**NOTA: Descargue y rellene este resumen ejecutivo de la propuesta de inversión y envíelo adjunto al formulario de inscripción**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nombre Empresa** |  | **Website** |  |
| **MARCA** |  | **Staff Full Time** |  |
| **Sector** |  | **Parttime/Auton.** |  |
| **Fecha Creación** |  | **Presentador** |  |
| **NIF** |  | **Posición** |  |
| **Dirección** |  | **Teléfono** |  |
| **Población-Prov.** |  | **Móvil** |  |
| **Código Postal** |  | **Email** |  |

|  |
| --- |
| **Cómo/Por quién conoció el Foro de Inversión Madrid Emprende:** |

**INTRODUCCIÓN**

**Breve descripción de la actividad de la empresa** (en un máximo de 700 caracteres):

|  |
| --- |
|  |

**DATOS ESPECÍFICOS**

1. **Producto, solución, servicio o tecnología**

|  |
| --- |
| *Problema o necesidad que resuelve mejor que la competencia. Nuestra ventaja competitiva. Escalabilidad. explique cómo y con qué la empresa obtiene su beneficio y lo hará de forma permanente en el tiempo.* |

**2.** **Mercado**

|  |
| --- |
| *Dimensión. Principales competidores.* |

**3.** **Target de los clientes potenciales y estrategia de marketing y ventas**

|  |
| --- |
| *Definir e identificar el target específico de clientes potenciales y la estrategia de ventas.* |

**4.** **Modelo de ingresos, precio, margen**

|  |
| --- |
| *El modelo de negocio, marketing, precios y márgenes.* |

**5.** **Cuadro financiero**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **¿Cuál es el GASTO FIJO MENSUAL de la empresa?** | | | |  | | |
| **AÑO**  **DESCRIPCIÓN** | **2022**  **REAL (€)** | **2023**  **REAL (€)** | **2024**  **PREVISTO (€)** | | **2025**  **PREVISTO (€)** | **2026**  **PREVISTO (€)** |
| Ingresos por Ventas |  |  |  | |  |  |
| Costes Variables |  |  |  | |  |  |
| Gastos Generales |  |  |  | |  |  |
| Total Costes & Gastos |  |  |  | |  |  |
| **Beneficio Bruto** |  |  |  | |  |  |
| Otros gastos |  |  |  | |  |  |
| **EBITDA** |  |  |  | |  |  |

**6.** **Equipo humano. Staff directivo**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ORD** | **NOMBRE** | **POSICIÓN** | **RESPONSABILIDAD EN LA EMPRESA** |
| **1** |  |  |  |
| **2** |  |  |  |
| **3** |  |  |  |
| **4** |  |  |  |
| **5** |  |  |  |
| **6** |  |  |  |

**7.** **Consejeros, asesores**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ORD** | NOMBRE | EXPERTO/A EN | ESPECIALIDAD PARA LA EMPRESA |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
| 3 |  |  |  |
| 4 |  |  |  |
| 5 |  |  |  |

**8.** **DAFO**

|  |  |
| --- | --- |
| DEBILIDADES | AMENAZAS |
| FORTALEZAS | OPORTUNIDADES |

**9.** **Capital solicitado (en miles de Euros)**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Para destinar a** | **Destino:** | **Destino:** | **Destino:** | **TOTAL ESTA RONDA** |
| **Capital Solicitado** |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

**10.** **¿Cuál es la cantidad total de capital invertido en la compañía?**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ORIGEN DE LOS FONDOS** | **Fecha de la inversión** | **IMPORTE** | **VALORACIÓN EN LA RONDA** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**11.** **Estrategia de salida que se ofrece al inversor en esta ronda**

|  |
| --- |
| * En primer lugar… * Alternativamente… * Por último… |

**12.** **Otros recursos que desearía incorporar**

|  |
| --- |
| *Aparte de capital, especifique qué precisaría para reforzar su posición empresarial (canales de distribución, contactos con clientes potenciales, experiencia en ingeniería en algún campo concreto…)* |

**14.** ¿**Disponéis de la certificación de Startup de ENISA?** SI  NO  EN PROCESO

**Firma del Documento**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Lugar** | **Día** | **Mes** | **Año** |
| **En** |  |  | **2024** |
|  | |  | |
| Firmado por: | | En Calidad de | |

(Por favor, trate de no extenderse más de 4 folios)